



别让梦想向现实低头!

RCCA Cyndy Gooi

(活动/营销人员)

RCCA Kelvin Yeap

(生意人)



RCCA Cyndy Gooi曾经梦想成为一名女商人，经营着一家时装店或宠物店。不过，因为经费不足，所以梦想未曾兑现过。尽管如此，她的丈夫拥有自己的物流建设业务，而Cyndy从丈夫身上领悟到原来传统生意人也不过是表面风光实质辛酸。

RCCA Kelvin Yeap说道：“嗯，我从大学时期就梦想开名车、过上舒适的生活。我以为自己当老板做生意就是实现梦想的方法。不过，从商12年之后，我的生活却和梦想背道而驰。我总是在忙，压力如山大，时刻都担心业务会被自己能力控制以外的因素影响，例如经济危机。”

从直销开始

在了解直销的潜力之后，家庭主妇Cyndy决定试一试经营BE业务。她说：“对于像我这样的家庭主妇来说，这无疑是一个非常理想的事业机会，因为仅需低成本就可以获得一个完整的事业配套：系统、指导，以及最重要的导师。”

作为商人，Kelvin以开明的心态对待BE的事业机会。他解释道：“基本的商业模式仍然一样。唯一的区别是传统业务是B2B模式（商家对商家），而直销则是B2C模式（商家对消费者）。”

“在过去几年里，我发现直销领域的潜力巨大。直销的组织 and 收入可扩展性令人惊叹，而这是传统业务难以实现的部分。”

转变心态

起初，Cyndy对于销售BE产品感到无从下手。不过，亲身体验和感受到BE产品的好处之后，她的信心大增并终于意识到业务的成功关键在于爱和关怀。她说：“分享就是关爱。很快的，我的分享开始收到很多正面反馈，身边友人感谢我的帮助。现在，我依然乐于和人们分享自己和家人如何从BE产品中受益。就是这么纯粹的分享，简单的快乐。把爱传下去。”

和Cyndy不同，Kelvin并不觉得他在经营BE业务时有过什么巨大挑战。“无论什么生意，难免会遇到问题和挑战。但是和传统生意相比，BE事业所遇到的问题都是小问题。就拿我之前的业务为例，一个小错误足以导致巨大的亏损。然而在BE，无论我们遇到什么问题，上线和公司的客户支持都会全力帮助我们一起解决。”



成功的平台

成功需要正确的平台，这一点Kelvin和Cyndy非常认同。Kelvin如此形容说道：“**选择正确的事业平台就像是选对共度幸福人生的终身伴侣。我们相互了解、磨合，全心全意专注于建立幸福家庭和成为孩子们的楷模。**”

Cyndy难掩幸福说道：“生活上，我们感恩彼此的存在；事业上，我们有BE和BE大家庭！”