



在BE, 帮助 越多人成功, 自己就越成功

RCCA Jonard Teh
RCCA Jaslyn Yeoh
(多元业务经营者)



Jonard和Jaslyn早在19岁就开始创业。在高峰时期, 他们曾经营着七份不同的业务, 五位数收入不在话下。然而今天, 他们专心一致一份事业——BE。

传统业务的成与败

当年, 年纪轻轻且干劲十足的他们, 为了安逸舒适的生活而勤奋拼搏。他们在极短时间内快速多元化扩张业务, 希望能够借此倍增收入。奈何, 在2005年, 一宗失败的生意投资为这对夫妇带来了重挫。

Jaslyn心有余悸地回想说道: “当时我们欠了9家银行和5家借贷公司, 其他业务岌岌可危。为了还债翻身, 我们决定再次接触直销。”

Jonard补充说道: “因为生意来往再加上为了应酬客户和供应商, 我们曾前后加入了30多家直销公司。我们发现直销的低成本和倍增模式, 是一个可帮助我们拯救业务和解决债务的可行方法。”





转折点

2006年，夫妻俩在机缘巧合下认识了BE创办人李学森先生和胡蕙君女士。当时，这两位创办人已经是直销界里的成功领袖。当李学森先生问及Jaslyn为何那么拼搏时，她回答说：“为了给家人最好的一切，拥有幸福美满的人生！”

李学森先生续问道：“那你拼了这么多年，你幸福美满了吗？”

听毕李学森先生的问题，这对夫妇当场愣住了。他们这才发现一直以来，他们忙着追求事业的成功、金钱的富足，却忘了他们真正想追求的是一个舒服安逸的生活。Jaslyn说：“做生意这么多年以来，我们只懂得聊利润幅度，却未曾聊过自己的幸福人生。经李学森先生这么一问，我们才想起了自己的梦想和人生价值观。那一刻，我们就决定追随他们，立志要以他们为榜样！”



从“自己”成功到“大家”成功

2017年8月8日，经过了十年的直销生涯和累积了成功的经验之后，这对夫妇开始了他们的BE旅程。



在BE，帮助越多人成功，自己就越成功！

Jaslyn说：“我们曾经是自私的生意人，只在乎盈利。现在，我们在乎下线的成功和梦想。以前，我们夫妻俩因为不同的业务而经常吵架。现在，我们学会了换位思考，拥有共同的使命，夫妻俩会坐下来谈梦想、谈组织、谈未来。”

Jonard也说道：“以前，我一味地想着自己要如何成功，成为家人的骄傲。但是现在，我要帮助更多人改变生活和成功，也让他们成为家人的骄傲！”

这对夫妇齐声说道：“我们希望能够透过BE这个平台，去帮助更多人轻松创业、实现梦想！”

“一辈子遇见一个导师已经非常有福气！我们居然遇见了一对导师！我们势必承传导师的成功理念及精神给所有组织团队！在BE，只需要2到5年就有机会拥享梦想人生！Why Not?”

