



“

全力以赴，
定有所成！

RCCA Liyana Imani Abdul Latif
实业家

RCCA Liyana对商界并不陌生。拥有11年从业经验的她娓娓道来她从事BE以来的心路历程，其发自内心的分享会让你对这个黄金机会心动和行动。

成功的高速公路

Liyana并没有过什么远大梦想。“我很早就结婚了，并在大学最后一年生了第一个孩子。当时，我最大的心愿就是成为全职妈妈在家照顾孩子。因为不想让丈夫一人扛起家庭重担，所以我涉足了许多不同的行业。”

Liyana在2019年12月接触到BE业务。“起初，我会抓住BE这个机会是因为我看到自己可以在短时间内，通过正确合适的业务平台取得成功。BE就是信任和优质领导的象征，拥有尖端高品质的产品线。像BE这样有信誉的公司很容易令人信服，分享变得轻松简单。”

不过，当她看到人们因为重获健康和取得财务自由而过上更好的生活时，那股喜悦和成就感促使她继续从事这份事业。“现在，我最关注的是组织而非个人的成就，我要栽培更多成功的领袖，这就是我最大的动力。”



领袖开会



我的第五个孩子



磨练领导能力

Liyana清楚地解释说，她是因为相信BE可让她更快取得成功而抓住了这个事业机会，并不是为了赚快钱。“面对那些只为了赚快钱，目光短浅的人，我依然还在适应中。一心只想赚快钱的人往往没有忠诚可言，会赶紧抓住下一个赚快钱的机会。接受他们的离开对我来说是一个挑战，因为很多时候他们的放弃很让我感到纠结遗憾。”

尽管如此，Liyana非常感激BE让她能够从更多不同的角度看待生活。“这份业务会挑战你的带领组织、完成销售和应对千奇百怪的人与事的能力。一路走来，我学会了如何成为更

好的聆听者和问题解决者，我能够更好地发挥我的创造力去帮助人们过上更好的生活。”

Liyana也发现自己变得更有自信，能够公开演说，且更乐于和别人分享商机。她说：“系统教育提升了我的技能，那些我从来不知道自己会需要的技能。”

没有不景气，只有不争气

BE业务在过去两年不仅不受大环境影响，而且还持续蓬勃发展。这一事实证明了BE是一个安全的业务平台，经得起经济衰退和大流行病的考验。“BE发展非常迅速，业务深具灵活性，能够满足每个人的需求。创办人从未让我们失望过。”



产品分享



到麦加朝圣



如果你仍然不确定，Liyana的建议是：“如果你想改变你的生活，你就必须改变你的生活。如果你不采取行动，当然什么都不会发生。所以，给这份业务和自己一个机会吧，别让自己日后不断猜想当初如果试了结果又会怎样。”

