



在BE，一切的付出和努力都会有所收获。能够与家人一起出国旅游最开心！



“
不是不怕失败，
而是太想成功

RCCA Mindy Tan & Alex Gan
前销售员及前销售经理

一开始，RCCA Mindy和Alex对BE事业的想法天南地北，前者相信，后者怀疑。后来，Mindy的成就渐渐说服Alex的认同和加入。后来的后来，两人的成就也说服了Alex的父亲。Alex的父亲曾经非常反对他全职做BE，认为他浪费了良好的学历背景。而他们的成功，推翻了Alex父亲本来的想法。

话说从头

当年，才25岁的Mindy已经是公司里的顶尖销售员之一。不过，当公司关闭她原本隶属的部门时，她并没有接受公司的安排加入另一个部门，而是勇敢地选择了自愿离职计划。

Mindy回想说道：“我本来计划借贷10万令吉开创自己的美容院。就在我认真考虑的当儿，我接触到BE事业。”

大多数人是因为BE产品而接触到BE公司，Mindy却是被BE的事业计划和60令吉成本所吸引。“BE的市场计划令我刮目相看，所以我决



与组员一起购买梦想车

定试一试。毕竟，如果真的没有缘分，我也只不过损失60令吉而已，还可以再寻找其他机会。加入六个月后，我坚信这就是我想要的事业。我要全心全力经营它。”

最大的挑战

当问及两人在BE事业所面对过的重大挑战时，Alex承认他就是那个挑战。“我是一个保守的人，从事高薪工作。我鄙视直销。事实上，我并不支持创业做老板的想法，风险太大了。所以，

从一开始我并不支持Mindy的美容院计划，而直销更加不用说了，因为它对我来说只不过是一个金钱游戏。”

开始时，Mindy对BE事业的投入令Alex深感不满，认为Mindy完全忽略了为人妻和人母的责任。当Mindy的收入第一次超越他的月薪时，他嗤之以鼻，认为那只不过是一次性的‘康头’。当Mindy接下来的收入继续超越Alex的月薪时，他的态度开始软化并对这份事业感到好奇。



与名人小组做进度检讨



与组员一起BE Lifestyle Travel 到迪拜



BE Lifestyle Travel 到墨尔本

在一场B.O.S，Alex获得他所需要的启发。“有人分享到，无论打工族多努力，你的收入永远在你的上司老板之下。但是在BE，你的收入可以超越你的上线。那一番话让我非常感触。说实话，尽管我是公司的顶尖销售员，薪资不俗，然而有时候也难免会觉得不公平，为何我的付出比上司多，他却比我赚更多？”隔天，Alex辞职并加入BE。

努力加倍，收获加倍

随着Alex的加入，这对夫妇也设定了他们的目标：要在一年内成就翻倍。他们做到了。



“我们不但在BE事业里创下新的里程碑，也帮助了更多人一起成功。”

这对夫妇最后说道：“你只需问自己一个问题——你认为自己成功吗？如果不，你还等什么呢？反正还没成功过，为什么要害怕失败？”

